# Licence en sciences commerciales Spécialité marketing

domaine	filière	Spécialité
Sciences économiques; de gestion et sciences commerciales	Sciences commerciales	marketing

#### Résumé des objectifs et des parcours de formation

Les principaux objectifs de cette licence sont d'identifier et d'évaluer les compétences de étudiants dans le domaine du marketing en leurs apprenant les différentes types de marketing ainsi que les opportunités entrepreneuriales dans le champs du marketing .

Les étudiants doivent aussi élargir leurs connaissances en matiere de communication et éthiques des affaires.

### Premier semestre

		Volume horaire semestriel			Volume	horaire	hebdo	madaire	Type d'évaluation	
Unité d'enseignement	module	14-16 semaines	Coéffi cient	Crédit	С	TD	TP	autre	continu e	exa men
	Comptabilité financière1	150h00	3	6	3h00	1h30	_	5h30	40%	60%
Unité d'enseignement fondamentale	Microéconomie 1	150h00	3	6	3h00	1h30	-	5h30	40%	60%
	Introduction à l'économie	150h00	3	6	3h00	1h30	-	5h30	40%	60%
Omte	Statistique 1	132h30	3	5	3h00	1h30	-	4H20	40%	60%
d'enseignement méthodologique	Mathámaticus	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3H40	40%	60%
	Introduction à la sociologie des organisations	25h00	1	1	1h30	-	-	10min	-	100 %
de decouverte	Introduction au droit	25h00	1	1	1h30	-	-	10min	-	100 %
Unité d'enseignement transversale	Langue étrangère 1	25h00	1	1	1	1h30	-	10min	100%	-
Totale semestre 1		757h30	17	30	16h30	09h00	-	25h00	_	

### Deuxième Semestre

		Volume horaire semestrie l			Volui	ne horaire	Type d'évaluation			
Unité d'enseigne ment	module	14-16 semaine	Coef ficie nt	Crédit	С	TD	TP	autre	continue	examen
	Comptabilité financière2	150h00	3	6	3h00	1h30	_	5h30	40%	60%
Unité d'enseigne	Microéconomie 2	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3h40	40%	60%
ment fondamenta	Économie d'entreprise	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3h40	40%	60%
le	Histoire de la pensée économique	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3h40	40%	60%
unité d'enseigne	Statistique 2	132h30	3	5	3h00	1h30	-	4H20	40%	60%
ment méthodolog ique	Mathématique2	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3h40	40%	60%
unité d'enseigne ment de	Informatique1	25h00	1	1	-	-	1h30	10min	100%	-
découverte	Droit commerciale	25h00	1	1	1h30	-	-	10min	-	100%
Unité d'enseigne ment transversale	Langue étrangère 2	25h00	1	1	-	1h30	-	10min	100%	-
Totale semestre 2		757h30	17	30	13h30	10h30	1h30	25h00	_	_

### Troisième semester

		Volume horaire semestriel			Volume horaire hebdomadaire				Type d'évaluation	
Unité d'enseigne ment	module	14-16 semaine	Coeffi cient	Crédit	С	TD	TP	autre	continu e	exame n
	Comptabilité de gestion	150h00	3	6	3h00	1h30	_	5h30	40%	60%
Unité d'enseigne ment	Principe de marketing1	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3h40	40%	60%
	Macroeconomie 1	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3h40	40%	60%
	Introduction au management	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3h40	40%	60%
	Statistique3	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3h40	40%	60%
unité d'enseigne ment	Mathématique financière	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3h40	40%	60%
méthodolog ique	Economie monétaire	32h30	1	1	1h30	-	-	40min	-	100%
unité d'enseigne ment de decouverte	Méthodologie	50h00	2	2	1h30	1h30		20min	40%	60%
Unité d'enseigne ment transversale	Informatique2	25h00	1	1	-	-	1h30	10min	100%	-
Totale semestre 3		757h30	17	30	13h30	10h30	1h30	25h00		

## Quatrième semestre

		Volume horaire semestriel			Volume horaire hebdomadaire				Type d'évaluation	
Unité d'enseigne ment	module	14-16 semaine	Coeffi cient	Crédit	С	TD	TP	autre	continu e	exame n
Unité	Finance et commerce internationale	150h00	3	6	3h00	1h30	_	5h30	40%	60%
d'enseigne ment fondamenta	Principes de marketing2	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3h40	40%	60%
le	Macreconomie2	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3h40	40%	60%
	Gestion de l'entreprise	100h00	2	4	1h30	1h30	-	3h40	40%	60%
unité	Statistique4	132h30	3	5	3h00	1h30	-	4h20	40%	60%
d'enseigne ment méthodolog ique	Fondements de la recherche opérationnelle	100h00	2	4	1h30	1h 30	-	3h40	40%	60%
	Entreprenariat	25h00	1	1	_	1h30		10min	100%	-
unité d'enseigne ment de decouverte	Ethiques des Affaires	25h00	1	1	1h30	-	-	10min	-	100%
Unité d'enseigne ment transversale	Langue étrangère 3	25h00	1	1	-	1h30		10min	100%	-
Totale semestre 4		757h30	17	30	13h30	12h00	-	25h00	-	-

# Cinquième semestre

				Volume horaire hebdomadaire			
Unité d'enseigne ment	module	Coeffi cient	Crédit	С	TD	TP	
Unité	Systèmes d'informations marketing	2	6	1h30	1h30	-	
d'enseigne ment fondamenta	Etudes de marchés	2	6	1h30	1h30	-	
le	Comportment du consommateur	2	6	1h30	1h30	-	
unité d'enseigne ment	Marketing vert (écologique)	2	5	1h30	1h30	-	
méthodolog ique	communication	1	4	1h30	-	-	
unité d'enseigne ment de decouverte	loi de protection du consommateur	1	2	1h30	-	-	
Unité d'enseigne ment transversale	Langue étrangère 4	1	1	-	1h30	-	
Totale semestre 5		11	30	9h00	7h300	-	

### Sixième semestre

				Volume horaire hebdomadaire				
Unité d'enseigne ment	module	Coeffi cient	Crédit	С	TD	TP		
Unité d'enseigne	Management stratégique	2	6	1h30	1h30	1		
ment fondamenta le	Management international	2	6	1h30	1h30	-		
	E_marketing	2	6	1h30	1h30	-		
unité d'enseigne	Analyse des données	2	5	1h30	-	1h30		
ment méthodolog ique	Rapport de stage	1	4	-	-	-		
unité d'enseigne ment de decouverte	Loi de la concurrence	1	2	1h30		-		
Unité d'enseigne ment transversale	Langue étrangère 5	1	1	-	1h30	-		
Totale semestre 6		11	30	7h30	6h00	1h30		